

PRESSEINFORMATION

Saki ernennt Daniel Laue zum Regional Sales Manager für Deutschland

Verstärkung von Sakis Vertriebsaktivitäten für die automatisierten Inspektions- und Messsysteme in Deutschland

Tokio, Japan - 10. November 2021 - Die Saki Corporation, ein führendes innovatives Unternehmen im Bereich automatisierter optischer und röntgentechnischer Inspektionssysteme, gibt die Ernennung von Daniel Laue zum Regional Sales Manager für Deutschland bekannt. Er wird in dieser Funktion den technischen Vertrieb von Sakis kompletter Palette von Systemen für 3D-Lotpasteninspektion (SPI), automatische optische Inspektion (AOI) und automatische Röntgeninspektion (AXI) sowie die speziellen Softwarelösungen für Kunden in Deutschland übernehmen.

Aufgrund des hohen Marktwachstums und der starken Position von Saki im deutschsprachigen Raum verstärkt das Unternehmen seinen direkten Vertrieb und ergänzt zudem seine technischen Vertriebsexpertise, auch um die geschäftlichen Aktivitäten des langjährigen Vertriebspartners Selecs zu unterstützen. In seiner Funktion als Regional Sales Manager kümmert sich Daniel Laue um die weitere Entwicklung des Umsatzwachstums und betreut zudem die Großkunden. Damit baut das Unternehmen seine Präsenz und Anwenderunterstützung in der mitteleuropäischen Region weiter deutlich aus.

Der neue Sales Manager bringt mehr als 15 Jahre Erfahrung im technischen Vertrieb in der Elektronikindustrie mit. In verschiedenen Positionen als Key-Account-Management stand dabei die Beratung von Inspektions- und Messlösungen für Kunden in High-Tech-Bereichen wie Automobil-, Industrie-, Medizin- und Unterhaltungselektronik im Mittelpunkt.

"Ich freue mich, Daniel Laue in unserem europäischen Vertriebsteam begrüßen zu dürfen. Seine umfassende Branchenkenntnis, seine hervorragenden Kundenbeziehungen und seine Expertise im Bereich der Inspektionssysteme und ihrer Anwendung werden unser Engagement für die Betreuung unserer deutschsprachigen Kunden auf höchstem Niveau weiter stärken", betont Jarda Neuhauser, General Manager Saki Europe. Tatsunori Muroya, Chief Sales Officer der Saki Corporation, fügte

hinzu: "Die Erweiterung unseres europäischen Vertriebsteams durch Daniel Laue zeigt klar unser hohes Engagement, kontinuierlich in unser starkes und hervorragend qualifiziertes globales Unternehmens-Team zu investieren. Wir werden damit der weiter zunehmenden Nachfrage nach Produkten und Lösungen von Saki gerecht. Darüber hinaus unterstützt diese Verstärkung unsere Investitionstätigkeiten und Initiativen auch in anderen relevanten Bereichen des Unternehmens, als Beispiel zu nennen sind hier unser neues European Solution Center in Prag sowie die zukunftsorientierte Partnerschaft mit ASM Assembly Systems, die die Einführung von Smart-Factory-Technologien vorantreibt."

Weitere Information über Saki unter www.sakicorp.com/en/

Verfügbares Bildmaterial



Bildnachweis: Saki Corp.

Daniel Laue übernimmt bei Saki die Funktion Regional Sales Manager für Deutschland.

Die Saki Corporation

Seit seiner Gründung im Jahr 1994 hat Saki eine führende Position in der Entwicklung von Systemen der automatisierten Inspektion mit Robot-Vision-Technologie. Die automatisierten 3D-Lotpasten-, Optischen- und Röntgeninspektions- und Messsysteme



DMG MORI Tokyo Digital Innovation Center 3-1-4,
Edagawa, Koto-ku, Tokyo
Phone: +81-3-6632-7910 Fax: +81-3-6632-7915

(SPI, AOI, AXI) von Saki sind als stabile Maschinenplattformen sowie für ihre hoch entwickelte Technologie der Datenerfassung -verarbeitung bekannt, die eine echte M2M-Kommunikation unterstützen und die Fertigung, Prozesseffizienz sowie Produktqualität verbessern. Die Saki Corporation hat ihren Hauptsitz in Tokio, Japan, mit Niederlassungen, Vertriebs- und Supportzentren auf der ganzen Welt.

###

Company-Kontakt:

Hisami Ide

Saki Corporation

E-mail: ide.hisami@sakicorp.com

Redaktionskontakt:

Mr. Kim Sauer

miXim PR (Agentur)

Email: kim@miXimPR.com

Mobile: +44 7906 019 022